

QUE HACER?

Carlos Enrique Cabral Garay

En el desarrollo de la vida, un hombre va con la expectativa de un futuro incierto, con preguntas triviales de que es lo que le depara el destino sin saber que UNO ES DUEÑO DE SU PROPIO DESTINO.

Así pues empiezo con una breve historia de los comienzos de un plan de vida, en el entendido de que un niño lo único que quiere es jugar, reír, correr y perseguir sus deseos y sueños con todas las ganas de que se es posible, haciendo uso de todos sus recursos: el grito, el llanto, el chantaje y como ultima opción el pedirlo por favor, y es por eso que omitiremos esta parte dentro de la inclusión de nuestro plan porque como ya se ha dicho UN NIÑO SABE LO QUE QUIERE, LUCHA POR EL Y LO CONSIGUE PARA DISFRUTARLO CON TOAS SUS GANAS Y UNA VEZ OBTENIDO, SI QUIERE, LO COMPARTE.

Pasamos a la etapa adolescente en la que ya es más complicado la planeación, porque, que adolescente sabe lo que quiere, acaso no es culpa de los demás el que este joven sea retraído con suerte hablaremos de un joven que pertenece a un equipo, que participa en

grupo, que se preocupa por cumplir con sus deberes, y que ayuda en su casa preocupándose por el bien común de la familia, que bueno sería el poder tener esta dicha dirían algunos padres, pero, si nos lo propusiéramos, esto sería el actuar común de cualquier adolescente ya que somos los padres los que debemos sembrar en nuestros hijos estas pequeñas cosas que son las que le darán los cimientos para su futuro y que son la base de cualquier plan de vida.

En ese tenor, nuestro plan de vida debe comenzar en la etapa inicial en la que comenzamos a querer nuestra autonomía, la cual debe ir acompañada invariablemente de los deberes que ya se han mencionado y que nuestros niños-jóvenes deben realizar como una acción diaria sin que sientan que deben ser recompensados como si se tratara de algo extraordinario ya que se trata de algo mínimo comparado con los grandes beneficios que representan las comodidades en la que se está desarrollando y que para mayor abundamiento las tenemos que nombrar: casa, alimentos, vestido, medicamentos, luz, agua, teléfono, internet, transportes, paseos, estudios, como mínimo ya que algunos jóvenes tienen muchísimas cosas más sin el menor esfuerzo y que todavía reprochan con frases como YO NO PEDI NACER, ESTOY HARTO DE ESTA CASA, QUIERO ESTAR SOLO, NADIE ME ENTIENDE, Y LA MAXIMA, ESTOY DEPRIMIDO.

En fin pequeñeces que los padres aguantamos de manera estoica por sin hacer NADA para remediarlo, llegando incluso a sentirnos culpables por no poder darle lo que ellos se merecen, pero, de verdad se lo merecen??.

En fin, sin desviarme del objetivo, continuaremos con nuestro plan de vida.

UN MUNDO LLENO DE PRIMERAS VECES

Durante esta etapa se encierran todas las alegrías y penas del mundo porque lo pequeño se hace grande, lo grande enorme y lo enorme insignificante, todo dependiendo del momento y lugar en que acontece, porque quien no recuerda ese pequeño instante que duro el cruce de miradas con esa hermosa chiquilla pecosa que se digno mirarnos y sonreírnos, haciendo ese momento algo grandioso y que dio para infinidad de platicas con los amigos presumiendo incluso el que ES MI NOVIA, sin que la niña siquiera nos conociera, grandioso verdad.

Los momentos en que recibimos el regalo tan esperado y que nos fue entregado junto con el terrible despertar a la realidad, SANTA NO EXISTE, SON NUESTROS PADRES, los que nos estuvieron dando esos regalos, pero sin embargo recibimos ese regalo dispuestos a disfrutarlo al máximo y ya queremos salir corriendo sin abrigo para presumirlo a los amigos y empieza el dime y direte de que el mío es mejor, el mas rápido, etc.

Luego viene el cambio de escuela a secundaria en donde ya se nos dice jovencito y el niño ha quedado atrás, empiezan a hacernos responsables de nuestros actos, se hacen presentes los castigos, sí, castigo por jugar, se hizo fácil seguir el juego sin regresar a la clase y llega el prefecto y nos lleva a la dirección y primer reporte, te van a castigar y van a informa a tus padres, empieza la angustia colectiva, los nervios te atrapan, le pides al prefecto que no te denuncie y que te vas a comportar y algunas veces logras que te den la tan ansiada segunda oportunidad.

Cuantas y tan hermosas primeras veces, tu primer fiesta en donde te sacan a bailar las chicas y sorpresa, no sabes bailar y ni modo a ensayar con mama, tías, primas, amigas y haces lo que sea necesario para volverte un experto y cuando crees que ya estas listo, sorpresa llega un nuevo ritmo con nuevos pasos que se ponen de moda y a volver a ensayar.

Esa memorable mezcla de sentimientos de angustia, miedo coraje, vergüenza valor, todo y nada a la vez, sintiendo antes de hacerlo como tu corazón late a mil por hora y que hacen de tu vida algo emocionante del vivir a diario.

En fin, las etapas de la inocencia y juventud van concluyendo y al crecer se adquieren responsabilidades que tienen nuevas expectativas de **QUE HACER?**, como entrar en un mundo lleno de competencias y de estigmas que te obligan a actuar bajo determinados estándares y que hacen que te sientas angustiado.

Pero no todo debe ser complicado, recuerda que en los inicios de tu vida solo se actuaba por diversión y ese objetivo no se debe de perder, claro esta, sin que caigamos en una irresponsabilidad que afecte a terceros o seres queridos, por lo que le debemos aplicar nuevos conceptos a nuestro actuar y es aquí en donde entra la planeación, si NUESTRO PLAN DE VIDA, el cual requiere de hacer un pequeño análisis.

SEGÚN LO QUE E LEIDO, SE ESTABLECE QUE LA CLAVE PARA TENER ÉXITO EN LA VIDA ES:

- 1.- Crea tus metas y objetivos
- 2.- Especialízate en algo
- 3.- Has que se te necesite o hazte indispensable
- 4.- Crea tus equipos de trabajo
- 5.- Trabaja en equipo
- 6.- Capacítate de manera constante
- 7.- Evalúate
- 8.- No hay atajos
- 9.- Aplica acciones de mejora
- 10.- Vuelve a plantear nuevas metas y objetivos
- 11.- disfruta de tus logros
- 12.- comparte lo aprendido.

1.- METAS Y OBJETIVOS:

Que quiero?

Para que lo quiero?

Cuando lo quiero?

Como pretendo lograr lo que quiero?

En donde voy a conseguir lo que quiero?

Cuanto me va a costar lo que quiero?

Quienes me van a ayudar a lograr lo que quiero?

Con estas siete preguntas se puede iniciar con nuestra planeación de vida pero para lo cual se requiere la aplicación de técnicas y procedimientos que nos garanticen un objetivo exitoso.

En esta tesitura el **que quiero?** Se puede establecer mediante una lluvia de ideas es decir empezar a escribir lo que se nos dice, lo que se nos ocurre, lo que esta de moda, lo que es de mayor rendimiento financiero, lo que ocupa menos esfuerzo, es decir todo aquello que nos

pueda motivar o que nos mueva de manera enervada nuestro yo interno y que nos garantice que nos apasione para que estemos verdaderamente enfocados, para lograr aplicarnos al 110% en nuestra meta.

Así pues en nuestra definición de que queremos?, se puede establecer como “aquello que nos motiva para aplicarnos de manera apasionada con todos nuestros recursos para lograr obtenerlo”

Comerciante, vendedor, prestador de servicios, profesionista, luchador social, burócrata, político, viajero, en fin, existen innumerables campos de acción y todos ellos con amplio espacio para desarrollarse si nos aplicamos con la pasión de un niño.

Como ejemplo podemos decir la experiencia que en una ocasión leí de dos hermanos que se embarcan en un tren con rumbo al norte del país, saliendo de su lugar de origen, un pueblo pequeño sin muchas expectativas de crecimiento y apocado mayormente por las sequia que ayudo en mucho a que la mayor parte de la población emigrara, no siendo la excepción estos hermanos, quienes le dijeron a su padre que les prestara algo de sus ahorros para iniciar su aventura, a lo que el padre consintió y opto por darles siete monedas haciendo las recomendaciones de cuidarse mucho para que no perdieran ni la salud, ni el honor.

Así pues los dos hermanos arribaron a una estación del tren en el pueblo del norte en donde bajaron sedientos no encontraron ninguna parte en donde comprar algo para calmar su sed no obstante de que en este pueblo al ser de paso obligado para el camino al norte estaba muy transitado, quedando los hermanos sentados en una esquina y con el polvo resecano mas sus gargantas empezaron a platicar que como era posible que no hubiesen encontrado agua para tomar, así estando sentados escucharon a varias personas quejarse de lo mismo, volteándose a ver se encaminaron a la tienda mercería en donde mercaron una olla de barro limones azúcar y una jarra de agua instalándose en la misma esquina y empezaron a vender el agua, claro teniendo cuidado de gastar lo menos posible del dinero que su padre les había dado.

En poco tiempo agotaron su jarra de agua, procediendo a rellenarla siete veces ese mismo día y que al final ya abrigados en un hostel hicieron el recuento de sus ganancias encontrándose con una oportunidad para multiplicar el dinero entregado por su padre

Al día siguiente decidieron ponerse cada quien en lugares distintos

para poder abarcar a mas clientes obteniendo así el doble de ganancias y que al cabo de un mes ya tenían empleados y habían agregado productos que sus mismos clientes les estaban solicitando, multiplicando así en 70 veces las siete monedas otorgadas por el padre.

Como podemos ver en el relato anterior, las oportunidades existen en todos lados tan solo debemos darnos un tiempo para observar que es lo que necesitan las personas en el entorno en que nos desenvolvemos, una vez detectada ponernos a trabajar con ahincó y estar atentos a poder diversificar nuestro producto de forma tal que siempre este en las necesidades de nuestros clientes.

El ejemplo antes mencionado aplica para cualquier campo en el que nos queramos desempeñar.

Existen quienes tienen una intuición innata y otros que ocupamos realizar un examen más minucioso, es decir aplicar técnicas y procedimientos preestablecidos, pero que con las herramientas informáticas con que actualmente contamos cualquier persona puede realizar de manera sencilla un plan de acción que active sus sentidos en este nuevo objetivo de vida.

Junto con el establecimiento de lo que quiero van de la mano el para que?, puesto que se trata de cubrir una necesidad sea financiera, personal o de salud, pero que al establecer nuestro objetivo este debe dar cabal cumplimiento a la satisfacción de la necesidad que es la que nos origina nuestro proyecto.

Cuando, como y donde lo quiero?, implica un diagnóstico de tiempos, lugares y fuentes de financiamiento.

Explico, para hacer un diagnostico del tiempo que se ocupara para emprender nuestro negocio /o campo de acción varia de acuerdo a lo grande y complejo de nuestro proyecto, porque para el caso de los hermanos el tiempo no fue factor puesto que se pudo actuar de manera inmediata y con los recursos que contaban pudieron establecerse en una esquina, atendiendo de manera conjunta las premisas que nos ocupan.

Pero para un caso mas complejo tal vez se requiera de un estudio de mercado que nos permitan determinar las necesidades de nuestros posibles clientes, implica además el buscar locales, proveedores, mercancías, etc, es decir factores externos que implican mas trabajo y

mas tiempo y que se deben cronometrar para poder establecer un calendario que nos permita identificar el tiempo que se requiere para estar en condiciones de tener un proyecto que nos garantice el éxito y no nos lleve al fracaso.

Igualmente el como lo vamos a obtener implica buscar fuentes de financiamiento las cuales pueden ser familiares, bancarias, gubernamentales, prestamistas, es decir dependiendo de la magnitud de nuestro proyecto será la necesidad del financiamiento inicial que requerimos en el entendido de que en dicho análisis se deben contemplar los gastos iniciales como son el arrendamiento y adecuación del inmueble , materiales, gastos fijos de agua luz, teléfono, etc, en fin todos los gastos inherentes a la operatividad de nuestro proyecto en el entendido de que se debe contemplar la recuperación de la inversión en la medición de tiempo de desarrollo del proyecto.

Para lo anterior existen formatos gratuitos en internet que son de fácil acceso y que pueden ayudar en la acumulación de información con la finalidad de disminuir costos.

Igualmente existen áreas de gobierno que ayudan a jóvenes y grupos de emprendedores en donde les aportan las herramientas y la capacitación para que puedan empezar en el desarrollo de sus proyectos.

Como podemos ver con los temas abordados prácticamente estamos dando cumplimiento a las preguntas de cuanto me va a costar lo que quiero? Y quien me va a ayudar a conseguirlo?, virtud a que al hacer el análisis del tiempo y de costos nos esta arrojando la información real de cuanto nos cuesta iniciar nuestro proyecto y al buscar las fuentes de financiamiento sabemos quienes nos pueden ayuda a lograrlo y ponerlo en marcha, esclareciendo así que nuestro proyecto es viable y se puede llevar a cabo y que se puede resumir de manera sencilla:

PREMISA	APLICACIÓN
Que quiero?	Objetivo y/o plan de acción
Para que lo quiero?	Necesidades a cubrir
Cuando lo quiero?	Tiempo en que se va a iniciar
Como pretendo lograr lo que quiero?	Fuentes de apoyo en capacitación y financiamiento

En donde voy a conseguir lo que quiero?	Ubicación y estudio de mercado
Cuanto me va a costar lo que quiero?	Cuadro de costos directos e indirectos
Quienes me van a ayudar a lograr lo que quiero?	Familiares, amigos instituciones bancarias y gubernamentales

2.- ESPECIALÍZATE EN ALGO

Una vez que ya tenemos definido nuestro proyecto lo arrancamos y lo tenemos en marcha, podemos enfocarnos en la especialización.

Decir que somos especialistas en algo nos hace poderosos, porque al ser entendidos en un tema en particular podemos tener el conocimiento de todo aquello que lo envuelve.

Lo mas conocido son los médicos especialistas, quienes se abocan en su preparación a un solo órgano del cuerpo y lo estudian a profundidad determinando todas las posibles variantes de enfermedad y de cura de ése órgano específico y para lo cual cobran sus respectivos honorarios que en ocasiones pueden ser muy elevados máxime si no tienen competencia o se les considera una eminencia en su campo de acción.

Esto aplica para todas y cada una de las ramas en que nos desempeñemos, existe el mecánico especialista en una marca en particular, quienes venden comida y se especializaron exclusivamente en un platillo o comida, dándole el toque de originalidad, como ejemplo la birria de pozo de hidalgo, las gorditas estilo Michoacán, etc.

Lo importante es que a lo que se dedique se busque la forma de capacitarnos al máximo y obtener los conocimientos que nos permitan ser especialistas en la materia y que a su vez nos garantice un ingreso y una cartera de clientes que sea como una llave abierta que para que no se agote y estemos a la vanguardia de nuevos hallazgos o descubrimientos que nos mantengan en la élite de nuestro campo de acción.

3.- HAS QUE SE TE NECESITE O HAZTE INDISPENSABLE

Contando ya con nuestro negocio en marcha y con la especialización en el campo de acción, debemos enfocarnos en que nuestros clientes sientan la necesidad de que le somos indispensables para que ellos

estén funcionando.

Para lograrlo tenemos que ser previsorios anticipándonos a sus futuras necesidades e incluso orientarlos hacia ello para que tengan la certeza de que estaremos prontos a entregarles nuestro producto o servicio el cual cubrirá ampliamente sus expectativas.

Las herramientas que debemos usar en este sentido son variadas, pudiendo ser totalmente definidas por nuestros clientes al ser nosotros los especialistas los tendremos como clientes cautivos, no obstante ocupamos ayudarnos de componentes externos como lo son:

El estudiar el enfoque de nuestros clientes, que quieren ahora y hacia donde se encaminan en un futuro cercano, que competencias tenemos, que ofrece el mercado que nosotros no tengamos, en otras palabras que tenemos que seguir en un continuo estudio y capacitación puesto que el estudio es una fuente inagotable de conocimientos.

Como mera recomendación podemos hacer mención a manera de reseña que se trata de un personaje altamente competitivo que se encarga de ser quien impone la moda del vestir a nivel mundial y para su trabajo cuenta con personas altamente capacitadas y dispuestas a entregarse al 100%, en esa trama entra una joven mujer que nada tiene que ver con esta industria pero que por necesidades económicas entra a trabajar como asistente de la asistente del personaje mayor, llegando mal vestida y de presencia insulsa, y que al primer llamado de atención pretende quejarse de mal trato pero que un segundo de a bordo de la gerente general le dice: renuncia no te aguantes existen mil personas que estarían dispuestas a lo que fuera por tener el trabajo que tu menosprecias y que desdeñas, sin tener en cuenta todo el esfuerzo que miles de personas ponen para que la industria del vestir este funcionando a lo que nuestro personaje reacciona con asombro, pues no esperaba esta respuesta y le pide que le ayude o le diga como lidiar con la jefa de su jefa puesto que pide que le adivinen el pensamiento y se molesta cuando no obtiene las respuestas que ella espera, dándole el segundo de abordó el consejo de: VISTETE BIEN, ESTUDIA TU TRABAJO, PONTE A LA VANGUARDIA, PREGUNTA LO QUE LE GUSTA Y COMO LE GUSTA, CUALES SON SUS RUTINAS, COMO SE DESEMPEÑA CON SUS IGUALES Y SUPERIORES Y SOBRE TODO PLICATE AL 100%, fácil verdad, pues es así que nuestra joven pareja se empieza a vestir a la moda utilizando los productos que la misma empresa recibe como muestras para exposiciones o fotos de revistas de sus modelos y al cambiar su

vestimenta inmediatamente llama la atención de compañeros y sobre todo de la jefa mayor y que además al aplicarse empieza a manejar la información al igual o mayor que la asistente personal quien es su jefa inmediata, y en una reunión al no tener respuesta la jefa inmediata y ella si, obtiene la oportunidad de crecer en la empresa y obtener el lugar de asistente personal de la jefa mayor, y claro con esto van innumerables responsabilidades a las que se tiene que adecuar sacrificando tiempos, novio, metas personales y familia pero logra hacerse indispensable.

Claro que nosotros debemos tener el pulso para que no suceda el extremo del sacrificio sino que sea un trabajo en donde nos permita continuar con nuestros gustos, recordemos la premisa que dio origen a nuestro proyecto el para que lo queremos?, entonces debemos empezar a trabajar en los conceptos que llevaron a esta joven a ser indispensable pero sin llegar al extremo del sacrificio de nuestra vida social y familiar y si se requiere tendremos que allegarnos de gentes que nos ayuden en esta labor aunque en apariencia se sacrifiquen ganancias a la larga serán mayores los beneficios.

4.- CREA TUS EQUIPOS DE TRABAJO

5.- TRABAJA EN EQUIPO

6.- CAPACÍTATE DE MANERA CONSTANTE

Estos temas se deben abordar de manera conjunta porque la capacitación implica que tengamos nuestro equipo de trabajo conformado de personas que son afines a nuestro proyecto y que van a coadyuvar a que este se logre y la única forma de obtener esto es TRABAJANDO EN EQUIPO, todos jalando para un mismo fin pero siempre siendo tu el líder del proyecto, lo que no significa que se tiene que ir en primer lugar sino que tenemos que empoderar a nuestro equipo de trabajo para que cada uno sepa el rol en el proyecto y se aplique con sus propias técnicas en el logro de objetivos y metas.

En conclusión ocupamos un **equipo de trabajo** que este **capacitado** para que **trabaje en equipo**.

Esto será igual de complejo como lo sea nuestro proyecto, a mayor objetivo, mayor inversión, mayores recursos y mayores beneficios, nunca debe ser mayor el esfuerzo que el beneficio ya que de ser así se ocupa reorientarnos, hacer un alto en el camino y establecer nuevos proyectos metas y objetivos.

7.- EVALÚATE.

E aquí la respuesta a nuestro ultimo comentario en el párrafo que antecede, para poder reorientarnos se ocupa una evaluación y medición constante.

Para ello ocupamos tener nuestras metas a corto mediano y largo plazo, y ver si las estamos cumpliendo conforma a lo planeado, al mismo tiempo evaluar si los rendimientos son los esperados e igualmente ocupamos compararnos con nuestro principales competidores de forma tal que la información que resulte sea confiable oportuna y permita una adecuada toma de decisiones.

La forma mas sencilla de evaluarnos es la del bolsillo, cuanto gaste y cuanto tengo, si meto la mano y sale vacía, algo esta ocurriendo que no deja llegar las ganancias y se ocupa de manera inmediata ponerle remedio a la situación en el rubro que este originando el desvío de los recursos.

Una vez determinada la desviación abocarnos en su corrección para determinar si nuestro proyecto sigue siendo viable o si ya no lo es, se requiere acciones de mejora o una reingeniería total de forma que una vez más tengamos garantía de que nuestro trabajo tenga el rendimiento esperado.

8.- NO HAY ATAJSOS

Muy comúnmente vemos o escuchamos que alguien logro una gran fortuna de manera rápida y quisiéramos que esa suerte fuera para nosotros, que alguien logro el sueño americano de hacer fortuna, pero la realidad esta muy lejos de ser así.

Normalmente cualquier persona que logra obtener un bienestar económico considerable que le permita una vida un tanto cuanto desahogada requirió haberse aplicado por un tiempo considerable en su trabajo y de manera constante y decidida lo logra.

Tenemos ejemplos varios de grandes millonarios, pero que para lograrlo empezaron trabajando en sus cocheras y lograron una industria en computadoras multimillonaria, pero para ello le invirtieron un buen tiempo en su proyecto, unieron su equipo de trabajo, se capacitaron, trabajaron en equipo, buscaron los apoyos y lograron su objetivo, y una vez logrado siguen trabajando en ello para mantenerlo, teniendo que estar a la vanguardia y en capacitación constante.

Quienes quieren obtener resultados rápidos tienen que ver si van a heredar una fortuna de un pariente porque no existe otra manera.

Podemos decir que sacarse la lotería sería lo propio y lo bastante rápido pero como no sabemos para que queremos el dinero ni estamos capacitados para hacerlo crecer en poco tiempo será nada y solo quedara el recuerdo y algunas veces problemas mayores a los que se tenían antes de ganarlo.

Otros que se encaminan por el dinero obtenido por la delincuencia normalmente no lo disfrutan sea porque los encarcelan se están escondiendo por temor a represalias y su promedio de vida es muy corto, siendo muy contados quienes logran algo por esta vía y para ello tienen que pagar el precio de haber perdido a familiares y amigos en el camino y también su propia libertad.

Es por eso que no existen atajos en nuestro proyecto de lo que queremos alcanzar como cualquier carrera ocupa una inversión de un tiempo mínimo de cinco años para poder ver el crecimiento y poder disfrutar de sus frutos.

No hay otra y si la encuentran compártanla.

11.- DISFRUTA DE TUS LOGROS

Nunca debemos dejar de disfrutar cada momento de nuestra vida y si nuestros logros en el proyecto que nos trazamos nos brindan un beneficio los debemos de saborear al máximo puesto que son resultado de una serie de sacrificios que tuvimos que hacer y sobre todo porque invertimos una parte de nuestro tiempo que se traduce en una inversión de un tiempo de nuestra vida y esto debe ser compensado con igual o mayor beneficio.

El disfrutar es de cada persona, existen quienes lo disfrutan con los placeres del comer beber paseos vestimenta, etc.

Solo debemos tener cuidado de no caer en los excesos que después nos pasen la factura y nuestra calidad de vida se vea disminuido por apapacharnos de más.

No perdamos de vista que nuestro proyecto es para satisfacer las necesidades para lo que lo creamos y que aparte debemos de disfrutar de sus beneficios pero de ninguna manera que sea una fuente de problemas de salud.

De ahí en mas cada quien es libre de aplicar los beneficios en lo que mayor placer le de, incluso el gusto de compartirlo.

12.- COMPARTE LO APRENDIDO.

El mayor tesoro de una persona no lo es el dinero con que cuenta, claro que ayuda, pero en realidad es el conocimiento el que le da la riqueza a una persona ya que al tenerlo tiene el poder de tomar decisiones sobre si mismo y sobre otros y eso no tiene precio.

Tener el conocimiento y no compartirlo es como tener un baúl lleno de monedas de oro y vivir en una pobreza extrema por temor a perderlo o a que se acabe.

Se debe compartir para que otros puedan desarrollarse y el mundo en nuestro entorno sea mejor, aplicar el concepto de gana-ganar.

El compartir genera un entorno o una comunidad amigable y que al estar bien, sus habitantes son más cordiales, los hijos son mejores personas y nuestro entorno es más agradable.

No olvidemos que nuestro mundo es el entorno en el que nos desenvolvemos y es ahí en donde debemos compartir nuestros frutos y que esto se vuelva una marea que no se detenga, como la ola que se hace en un estadio de futbol una vez iniciada crece se da el movimiento quienes participan en ella se llenan de júbilo gritan son mas felices todo por compartir un pequeño esfuerzo.

En fin cada quien debe medir su capacidad para poder compartir lo que se tiene sin esperar un beneficio o un agradecimiento, **solo por el placer de compartir.**